

K

KEREN
ALOUF

—
INSPIRING
PEOPLE

תומר הורוביץ

אל תמכרו להם. תנו להם לקנות.

השוואות בלחיצת כפתור, AI ואינסוף אפשרויות שינו את כללי המשחק – והפכו את הלקוח לחכם מהיר והרבה פחות סבלני.

בהרצאה בועטת ומעשית, חושף תומר, מומחה לחוויית לקוח וצמיחה עסקית, מהלכים שהופכים מכירה מדחיפה למשיכה – פחות שכנוע, פחות התנגדויות, ויותר ערך, אמון ורצון לקנות.

כי בעולם שבו כולם מוכרים, המנצח הוא מי שגורם ללקוח להגיע עד אליו.